## Бриф на разработку Фирменного стиля

Попова Анна 8(926) 54-33-884 / kotanika@list.ru

Название компании-Заказчика

Ответственный за заполнение брифа

ФИО

Должность

Контактный телефон Контактный e-mail

Реализуемые товары,

оказываемые услуги и их описание

Особенности товара, услуги

В чём конкурентное преимущество Вашего предложения?

В чём конкурентные недостатки Вашего предложения?

Уровень цен на товар, услуги, в т.ч. относительно конкурентов

История брэнда, продукта

Экспертные оценки, награды, призы

Каково основное достоинство продукта/ услуги в глазах потенциального клиента?

Обладает ли продукт/услуга специфическими особенностями, которые должны быть отражены в тоне и стиле?

Устоявшиеся мнения потребителей относительно товаров/услуг предлагаемых заказчиком и относительно аналогичных товаров, представленных на рынке



## Бриф на разработку Фирменного стиля

Попова Анна 8(926) 54-33-884 / kotanika@list.ru

Основная целевая аудитория рекламоносителейОбобщенный портрет потребителя (пол, возраст, место жительства, социальный статус, род занятий, уровень доходов, образ жизни и поведенческие привычки)

Ожидаемая реакция аудитории (что мы хотим, чтобы люди сделали и к каким выводам мы хотим, чтобы они пришли?)

Основные характеристики рынка (насыщенность, удовлетворенность потребителя данной группой товаров)



